

GRIFOLS

TRANSCRIPT VIDEO GRIFOLS - EARNINGS RELEASE Q2 2023

[English version](#)

[Spanish version](#)

[German version](#)

[French version](#)

ENGLISH version

Nuria Pascual

Vice President; Corporate Treasury & Investor Relations and Sustainability Officer

I am very pleased to announce a second consecutive quarter of strong results for Grifols.

During this first half of the year 2023, we advanced on all key fronts and executed on our commitments.

Our operational performance continues to improve on a sequential basis. We achieved revenues of more than 3.2 billion euros, growing 13% at constant currency and 15% on a reported basis.

Biopharma continues to be the main driver reaching 2.7 billion euros, growing 15% at constant currency backed by robust underlying demand, the contribution from Biotest, favorable pricing and product mix led by Xembify, which grew more than 25%.

Diagnostic recorded revenues of 341 million euros, an increase of 3% at constant currency driven by blood typing solutions. And Bio Supplies significantly increased by 54% at constant currency, after the Access Biologicals integration.

We have accelerated our margin expansion: Adjusted EBITDA margin further improved in this second quarter to 23.4% from 21% in the first quarter, excluding Biotest. This translates to a 22.2% EBITDA margin for the first half, driven by our strong business performance and operational improvement plan.

We have successfully deployed 100% of the 450 million euros cash cost savings plan. Evidence of this is the cost per liter of plasma reduction, which declined by 20% since last July, while plasma supply grew 12% year-to-date.

As a result of this remarkable performance, we are confident to raise again our guidance.

We expect total revenue growth of 10-12% at constant currency, compared to the previous 8-10%. This is backed by Biopharma revenue growth of 12-14% above prior 10-12%.

We now expect Adjusted EBITDA margin for the second half of the year excluding Biotest to be in the range of 24-25% and at 24% for the whole year 2023.

Our net debt to EBITDA ratio declined to 6.9 times by end June, reiterating our commitment to deleveraging the balance sheet, which is a key priority to us. This includes reaching net debt to EBITDA of 4 times by the end of 2024.

We estimate that 70% of our deleveraging path will be organic and 30% through transactions.

In addition to all these important milestones, we continue to accelerate our innovation pipeline, a key piece of our turnaround strategy to build on our long-term sustainable growth.

Thank you!

**SPANISH version****Nuria Pascual****Vice President; Corporate Treasury & Investor Relations and Sustainability Officer**

Me complace anunciar un segundo trimestre consecutivo de sólidos resultados para Grifols.

Durante esta primera mitad de 2023, hemos avanzado en todos los frentes clave y hemos cumplido con nuestros compromisos.

Nuestro rendimiento operativo continúa mejorando de forma secuencial. Hemos alcanzado unos ingresos de más de 3.200 millones de euros, que supone un crecimiento del 15% y de un 13% a tipo de cambio constante

Biopharma sigue siendo el principal impulsor, con unos ingresos de 2.700 millones de euros que representan un incremento del 15% a tipo de cambio constante. Este crecimiento ha estado respaldado por una sólida demanda subyacente, la contribución de Biotest, precios favorables y el mix de productos liderado por Xembify, que ha crecido más del 25%.

Diagnostic ha registrado unos ingresos de 341 millones de euros, con un aumento del 3% a tipo de cambio constante impulsado por las soluciones de tipaje sanguíneo. Y Bio Supplies ha crecido significativamente, un 54% a tipo de cambio constante, tras la integración de Access Biologicals.

Hemos acelerado nuestra expansión de márgenes: el margen EBITDA ajustado mejoró aún más en el segundo trimestre y se situó en el 23,4% frente al 21% del primer trimestre, excluyendo Biotest. Esto se traduce en un margen EBITDA del 22,2% para la primera mitad del año, impulsado por la favorable evolución de nuestro negocio y nuestro plan de mejoras operativas.

Hemos implementado con éxito y en su totalidad el plan de ahorro de costes de 450 millones de euros. Una evidencia del éxito en la ejecución del plan ha sido la reducción del coste por litro de plasma, que ha disminuido un 20% desde julio pasado, mientras que el volumen de obtención de plasma ha aumentado un 12% en lo que va de año.

Como resultado de este notable desempeño, volvemos a elevar nuestras previsiones.

Para 2023, esperamos un crecimiento total de los ingresos entre el 10-12% a tipo de cambio constante, en comparación con la previsión anterior fijada entre el 8-10%. Esto está respaldado por un crecimiento de los ingresos en Biopharma entre el 12-14%, frente al 10-12% anunciado anteriormente.



Ahora esperamos que el margen EBITDA ajustado para la segunda mitad del año, excluyendo Biotest, se sitúe en el rango del 24-25% y en el 24% para todo el año 2023.

Nuestra ratio deuda neta/EBITDA disminuyó hasta 6,9 veces a finales de junio, reiterando nuestro compromiso de reducir el apalancamiento, que es una prioridad clave para nosotros. Esto incluye alcanzar una ratio de 4 veces para finales de 2024.

Estimamos que el 70% de nuestro proceso de reducción de deuda será orgánico y el 30% a través de transacciones.

Además de todos estos importantes hitos, seguimos acelerando nuestro pipeline de innovación, pieza clave de nuestra estrategia de cambio, a fin de impulsar el crecimiento sostenible a largo plazo.

Gracias.

GERMAN version**Nuria Pascual****Vice President; Corporate Treasury & Investor Relations and Sustainability Officer**

Ich freue mich sehr, ein zweites Quartal in Folge mit starken Ergebnissen für Grifols bekannt geben zu können.

In dieser ersten Hälfte des Jahres 2023 haben wir in allen wichtigen Bereichen Fortschritte gemacht und unsere Verpflichtungen erfüllt.

Unsere operative Leistung verbessert sich weiterhin auf sequenzieller Basis. Wir erzielten einen Umsatz von mehr als 3,2 Milliarden Euro und wuchsen damit währungsbereinigt um 13% und auf berichteter Basis um 15%.

Biopharma ist weiterhin der Haupttreiber und erreichte 2,7 Milliarden Euro, was einem Wachstum von 15% bei konstanten Wechselkursen entspricht. Es wird gestützt durch eine robuste zugrunde liegende Nachfrage, den Beitrag von Biostest, günstige Preise und einen Produktmix, angeführt von Xembify, das um mehr als 25% wuchs.

Diagnostic verzeichnete einen Umsatz von 341 Millionen Euro, ein währungsbereinigtes Plus von 3%, das vor allem auf Lösungen für die Blutgruppenbestimmung zurückzuführen ist. Und Bio Supplies legte nach der Integration von Access Biologicals währungsbereinigt um 54% zu.

Wir haben unsere Margenausbau vorangetrieben: Die bereinigte EBITDA-Marge verbesserte sich in diesem zweiten Quartal weiter auf 23,4% gegenüber 21% im ersten Quartal, ohne Biostest. Dies entspricht einer EBITDA-Marge von 22,2% für das erste Halbjahr, was auf unsere starke Geschäftsentwicklung und unseren betrieblichen Optimierungsplan zurückzuführen ist.

Wir haben 100% des 450-Millionen-Euro-Kosteneinsparungsplans erfolgreich umgesetzt. Ein Beweis dafür sind die reduzierten Kosten pro Liter Plasma, die seit Juli letzten Jahres um 20% gesunken sind, während die Plasma-Versorgung seit Jahresbeginn um 12% gestiegen ist.

Infolge dieser bemerkenswerten Leistung sind wir zuversichtlich, unsere Prognose erneut anheben zu können.



Wir erwarten ein währungsbereinigtes Wachstum des Gesamtumsatzes von 10-12%, verglichen mit den bisherigen 8-10%. Dies wird durch ein Umsatzwachstum im Bereich Biopharma von 12-14% gestützt, das über den bisherigen 10-12% liegt.

Wir gehen nun davon aus, dass die bereinigte EBITDA-Marge für die zweite Jahreshälfte ohne Biotest in der Größenordnung von 24-25% und für das gesamte Jahr 2023 bei 24% liegen wird.

Unsere Nettoverschuldung im Verhältnis zum EBITDA sank bis Ende Juni auf das 6,9-fache. Dies unterstreicht unser Engagement für den Abbau der Verschuldung in der Bilanz - eine unserer Prioritäten. Bis Ende 2024 wollen wir eine Nettoverschuldung im Verhältnis zum EBITDA von 4 erreichen.

Wir gehen davon aus, dass 70% unseres Schuldenabbaus organisch und 30% durch Transaktionen erfolgen werden.

Zusätzlich zu all diesen Meilensteinen treiben wir weiterhin unsere Innovationspipeline voran, ein Schlüsselement unserer Turnaround-Strategie, um unser langfristiges, nachhaltiges Wachstum auszubauen.

Ich danke Ihnen!

FRENCH version

Nuria Pascual

Vice President; Corporate Treasury & Investor Relations and Sustainability Officer

J'ai le grand plaisir d'annoncer un deuxième trimestre consécutif de bons résultats pour Grifols.

Au cours de cette première moitié de l'année 2023, nous avons progressé sur tous les principaux fronts et nous avons respecté nos engagements.

Notre rendement opérationnel continue à s'améliorer sur une base séquentielle. Nous avons obtenu des revenus de plus de 3,2 milliards d'euros, en croissance de 13 % en devises constantes et de 15 %, selon les données que nous avons recueillies.

Biopharma reste le principal moteur atteignant 2,7 milliards d'euros, avec une croissance de 15 % en devises constantes soutenues par une forte demande sous-jacente, la contribution de Biotest, des prix favorables et une combinaison de produits dirigée par Xembify, qui a augmenté de plus de 25 %.

Les activités de Diagnostic ont enregistré des revenus de 341 millions d'euros, une augmentation de 3 % en devises constantes grâce aux solutions de détermination des groupes sanguins. De plus, les Bio Supplies ont augmenté de 54 %, en devises constantes, après l'intégration d'Access Biologicals.

Nous avons accéléré l'augmentation de notre marge : La marge du BAIIA ajusté s'est encore améliorée au deuxième trimestre, passant de 21 % au premier trimestre à 23,4 %, à l'exclusion de Biotest. Cela se traduit par une marge BAIIA de 22,2 % pour le premier semestre, stimulée par notre excellent rendement opérationnel et notre plan d'amélioration opérationnelle.

Nous avons déployé avec succès 100 % du plan d'économies en espèces de 450 millions d'euros. La preuve est que le coût par litre des coûts du plasma a diminué de 20 % depuis juillet dernier, tandis que l'approvisionnement en plasma a augmenté de 12 % depuis le début de l'année.

En raison de ce rendement remarquable, nous sommes convaincus de relever à nouveau nos directives.

Nous prévoyons une croissance totale des revenus de 10 à 12 % en devises constantes, comparativement aux pourcentages précédents de 8 à 10 %. Cette croissance des revenus est soutenue par une croissance des revenus de Biopharma de 12 à 14 % par rapport aux pourcentages précédents 10 à 12 %.

Nous nous attendons maintenant à ce que la marge du BAIIA ajusté pour la deuxième moitié de l'année, excluant Biotest, se situe entre 24 et 25 % et à 24 % pour l'ensemble de l'année 2023.

Notre ratio dette nette/BAlIA a diminué à 6,9 fois d'ici la fin de juin, réitérant notre engagement à la réduction du levier d'endettement du bilan, ce qui est une priorité essentielle pour nous. L'atteinte d'un ratio de la dette nette au BAlIA de quatre fois d'ici la fin de 2024 en fait partie.

Nous estimons que 70% de notre parcours de la réduction du levier d'endettement sera organique et 30% par le biais de transactions.

En plus de toutes ces étapes importantes, nous continuons d'accélérer notre processus d'innovation, un élément essentiel de notre stratégie de redressement pour tirer parti de notre croissance durable à long terme

Merci!